



¿Quién es CoHerDi?

Somos una empresa de consultoría con más de 17 años de experiencia en la implementación de Soluciones de Punto de Venta. Nos especializamos en integrar el Software de Punto de Venta MyBusiness POS a los sistemas ERP.

Nuestra alianza comercial con Kenware, nos permite apoyar a los negocios minoristas en el crecimiento sustentable de sus sucursales mediante la implementación y soporte de un sistema administrativo y de punto de venta robusto, flexible y adaptado a los requerimientos de cada negocio.

Problemática

- Los clientes tienen aplicaciones distintas para los diversos procesos.
- Cuando los sistemas de front-end y back-end funcionan por separado, se puede generar caos en los procesos diseñados para que las operaciones funcionen de manera óptima. El software Punto de Venta POS con ERP Cloud integra estos sistemas, de manera que cada función de la empresa dependa de una sola base de datos.
- No puede acceder fácilmente a la información de ventas de su empresa.
- Las empresas que dependen de sistemas compartimentados y hojas de cálculo, que necesitan actualizarse constantemente y reconciliarse de forma manual, pierden mucho tiempo. Un Sistema de Punto de Venta POS ERP Cloud ofrece una mayor visibilidad y datos en tiempo real, que se pueden compartir, para tomar decisiones más rápido.
- La contabilidad requiere más tiempo y es más difícil.
- A menudo, los primeros signos perceptibles de que su empresa necesita un software Punto de Venta POS con ERP Cloud vendrán del departamento contable.
- Facturas y pedidos de venta impresos, procesos repetitivos y entradas manuales. Si le lleva mucho tiempo consolidar o conciliar las finanzas entre sistemas y hojas de cálculo, una

solución Punto de Venta con ERP Cloud puede suponer una gran diferencia.

- La venta y la de experiencia de compra del cliente se están viendo afectadas.
- Si las ventas, el inventario y los datos de clientes se mantienen por separado, pueden surgir problemas graves en toda su empresa.
- Si un cliente llama para preguntar sobre un pedido y el personal no puede confirmar que se ha enviado, o incluso si está disponible, su compañía podría empezar a ver perjudicada su imagen. El ERP Cloud adecuado puede corregir esta situación.
- Su tecnología de información es demasiado compleja y consume mucho tiempo.
- Personalizar sistemas diversos, integrarlos y mantenerlos con parches y actualizaciones puede ser complejo, caro y perjudicar a los recursos más importantes.
- En lugar de añadir más software y complejidad a un sistema ineficaz, el POS con interfaz al ERP Cloud puede ofrecerle la agilidad para responder rápidamente a las cambiantes necesidades del negocio.

Nombre solución: CoHerDi

Target

- Tiendas de abarrotes al mayoreo
- Misceláneas
- Tiendas de conveniencia
- Minisúper
- Supermercados

Descripción de la solución CoHerDi

Kenware integra en una solución llave en mano el Software Punto de Venta MyBusiness POS con el ERP en la nube BLOSS ERP.

Es posible llevar el control administrativo y financiero de las sucursales con un sistema ERP 100% en la nube y dejar que las tiendas operen el punto de venta POS de manera rápida y continua en una red local sin depender del internet.

Beneficios cuantitativos y cualitativos

Ofrecemos la solución de punto de venta que los negocios de venta al detalle requieren:

1. **Mayor productividad:** Un POS con ERP permite optimizar y automatizar tus procesos de negocio centrales para ayudar a todas las tiendas de tu compañía a hacer más con menos recursos.
2. **Información estratégica más profunda:** La integración de los datos provenientes de tus tiendas permite eliminar los silos de información, obteniendo una única fuente de información confiable que facilita las respuestas rápidas a preguntas de negocio críticas.
3. **Informes acelerados:** Las analíticas integradas permiten agilizar la generación de informes financieros, y compartirlos más fácilmente. Esto es clave para poder actuar con base en información estratégica y mejorar el rendimiento de cada tienda.
4. **Menos riesgo:** Una mayor visibilidad y control del negocio permite garantizar el cumplimiento de los requisitos regulatorios y prevenir riesgos. También es más sencillo realizar una proyección que contemple futuros imponderables.
5. **TI simplificada:** Al utilizar aplicaciones que comparten una misma base de datos, puedes simplificar los procesos de TI y ofrecerles a todas tus tiendas una manera más efectiva de trabajar.

6. **Más agilidad:** La trazabilidad y automatización de los procesos dan como resultado operaciones eficientes y un rápido acceso a los datos críticos en tiempo real de las tiendas. Gracias a ello, puedes identificar más rápidamente nuevas oportunidades de negocio y reaccionar a ellas.

Solución Integrada con Fiserv

El cobro en caja que incluye el software de Punto de Venta tiene integrada la PIDPAD de Fiserv.

Valor agregado al mercado con la integración a Fiserv

Gracias a la solución de Fiserv de fácil integración en nuestro Software de Punto de Venta, proporcionamos al mercado el beneficio de nuestra plataforma Kenware, con los beneficios de valor agregado de Fiserv que son: Cobro con tarjetas Visa, Master Card y American Express y MSI.

¿Se puede implementar la opción de pago de forma independiente?

No, la PINPAD va integrada al software de punto de venta en el módulo de cobro en caja.

Clientes que tienen integrada nuestra solución

- Super Mode
- Papelería Lumen
- Pastes Kiko's
- Abarrotes y lácteos "La Rancherita"
- Alimentos para mascotas ASAVE
- GALDISA Nacional
- Abastecedora de granos y frutos secos
- 4 supermercados en Monterrey

Tiempo de venta e implementación de la solución integrada con Fiserv

La implementación promedio es de 2 a 3 meses o más, dependiendo del número de tiendas de cada negocio.

Contacto ISV

Alejandro
Hernández Díaz

alejandro@kenware.mx

Tel. 722 261 2791

<https://kenware.mx>
<http://www.coherdi.mx>